

ДИЛЕРСКОЕ СОГЛАШЕНИЕ № 10

г. Калининград

«_____» _____ 20__ г.

_____, _____, действующего на основании _____, с одной стороны, именуемое в дальнейшем Дилер, и ООО «Гарос» в лице генерального директора Оськина Алексея Юрьевича, действующего на основании Устава, именуемый в дальнейшем Предприятие, с другой стороны, заключили настоящее Дилерское Соглашение (далее Соглашение), о нижеследующем:

1. Предмет договора.

- 1.1. Настоящее соглашение заключено с целью оформления взаимоотношений по торговой, маркетинговой и рекламной деятельности Дилера, направленной на продажу и продвижение на рынок продукции, продаваемой Предприятием.
- 1.2. Стороны предполагают, в дальнейшем заключить договоры поставки, по которым грузополучателем может быть указано третье лицо. Предприятие предоставляет Дилеру монопольное право на продажу своей продукции на территории г. _____, именуемый в дальнейшем Территория. Предприятие обязуется передавать всех клиентов которые обратились с территории Дилеру.

2. Обязанности Предприятия.

- 2.1. Выдать Дилеру свидетельство на проведение от лица Предприятия операций, оговоренных в настоящем Соглашении.
- 2.2. Проводить подробный инструктаж Дилера о технической и коммерческой стороне производимой продукции, давать рекомендации о поведении на рынке.
- 2.3. Своевременно обеспечивать Дилера информационным и рекламным материалом, прайс-листами.
- 2.4. Оперативно реагировать на рекламации, поступившие от Дилера, производить замену бракованной продукции в первоочередном порядке.

3. Обязанности Дилера.

- 3.1. Реализовывать изделия Предприятия на условиях, оговоренных в данном Соглашении.
- 3.2. Действовать в интересах Предприятия, способствовать расширению рынка.
- 3.3. Представлять интересы Предприятия проводить и участвовать от его имени в переговорах с потребителями и с поставщиками, подготавливать и визировать договора и протоколы намерений, размещать продукцию Предприятия в торговой сети.
- 3.4. Вести маркетинговые работы, направленные на изучение рынка и реализацию продукции, производимой Предприятием по согласованному плану.
- 3.5. В течение и после истечения срока действия настоящего Соглашения рассматривать маркетинговую информацию конфиденциальной и обращаться с ней соответствующим образом.
- 3.6. Один раз в квартал сообщать на Предприятие о своей деятельности по реализации продукции; не реже одного раза в квартал информировать Предприятие о положении на рынке региона.
- 3.7. Одностороннее изменение условий настоящего Соглашения или односторонний отказ от его исполнения не допускается. Все изменения и дополнения к нему действительны только при условии их письменного оформления и подписания надлежащими лицами с обеих сторон.

4. Цена и порядок расчетов.

- 4.1. Валютой платежа считать Российский Рубль.
- 4.2. Цены на продукцию устанавливаются Дилером самостоятельно. Предприятие предоставляет Дилеру скидку согласно Приложению № 1.
- 4.3. Стороны установили порядок расчетов согласно Приложению № 1.

5. Условия поставки.

- 5.1. Отгрузка товара Предприятием производится на условиях, оговоренных в согласованной спецификации, которая является неотъемлемой частью Контракта на поставку.
- 5.2. Отгрузка может производиться как в адрес Дилера, так и в адрес указанного им Грузополучателя любым согласованным способом, в соответствии с условиями ранее заключенного Контракта между Предприятием и Дилером.

6. Качество и гарантии.

- 6.1. Качество товаров должно соответствовать стандартам России, техническим условиям на изделия.

- 6.2. Характеристики изделий должны соответствовать требованиям, оговоренным в технических условиях на эти изделия.
- 6.3. Упаковка должна обеспечить сохранность товара при транспортировке.

7. Штрафные санкции и возмещение убытков.

Арбитражное разбирательство споров.

- 7.1. Предприятие и Дилер несут взаимную имущественную ответственность за неисполнение своих обязательств, предусмотренных в Контракте на поставку.
- 7.2. Возникшие разногласия должны решаться путем переговоров Сторон.
- 7.3. В случае если переговоры не привели к взаимному согласию, дело передаётся в Арбитражный суд.

8. Дополнительные условия.

- 8.1. Любая договоренность между Предприятием и Дилером, влекущая за собой новые обстоятельства, не вытекающие из настоящего Соглашения, должна быть письменно подтверждена Предприятием и Дилером в форме Дополнения или Изменения к нему.
- 8.2. После подписания настоящего Соглашения все предыдущие письменные и устные договоренности, результаты переговоров, переписка между Предприятием и Дилером, относящиеся к данному Соглашению, утрачивают силу в части, противоречащей его условиям.
- 8.3. Предприятие и Дилер обязаны извещать друг друга об изменении своего юридического адреса, номеров телефонов и факсов не позднее 10 дней с момента их изменения.
- 8.4. Настоящее Соглашение составлено в 2-х экземплярах, имеющих одинаковую юридическую силу, по одному экземпляру для Предприятия и Дилера.

9. Срок действия Дилерского Соглашения.

- 9.1. Соглашение вступает в силу с момента подписания и действует по «_____» _____ 20__ г.
- 9.2. Независимо от истечения срока действия Соглашения, Стороны обязаны выполнить свои обязательства, возникшие в период его действия.
- 9.3. Данное Соглашение может быть пролонгировано или расторгнуто по обоюдному согласию.

10. Юридические адреса сторон.

Предприятие

ООО «Гарос»

236011, г. Калининград,

ул. Судостроительная 75, каб. №14

ИНН/КПП 3906164701/390601001

Р/с 40702810600000002909

В ОАО КБ "Региональный Кредитный Банк"

г. Калининграда

К/с 30101810000000000802

БИК 042748802

Дилер

Ген. директор _____ / Оськин А.Ю./

_____ / _____ /

Приложению № 1.
К договору №2 от «___»_____2010 г.

СКИДКИ И ЦЕНЫ

Стороны установили порядок расчетов следующий: 100 % предоплата согласно выставленного счета.

СКИДКИ устанавливаются в следующем порядке:

Цены указаны в прайс- листе.

Ген. директор _____ / Оськин А.Ю./